



Vertriebs- & Projektingenieur (m/w/d)

- Die **vi2vi GMS GmbH** ist als Advancis Certified WinGuard Integrator einer der führenden Systemintegratoren von herstellerunabhängigen **Gefahrenmanagementsystemen** in der **Schweiz** und im gesamten **süddeutschen Raum**
- Trotz unseres stark expandierenden **internationalen Geschäfts** sind wir ein **familiäres großes Team** in den beiden Schwesterfirmen geblieben – mit **flachen Hierarchien, schnellen Entscheidungswegen, flexibel** und mit großer Leidenschaft.
- Du suchst eine **neue Herausforderung** in einem **technisch** spannenden, **absolut krisensicheren** und **zukunftsfähigen** Geschäftsumfeld? Du möchtest dazu in den Mittelstand, weil du hier ganz nah dran am Geschäft und unseren Kunden bist? Dann komm zu uns – wir freuen uns auf dich!
- Du stehst in direktem Kontakt mit unseren **internationalen Kunden** und stehst ihnen bei **technischen Problemen** und Fragen mit Rat und Tat zur Seite. Du bist dabei nicht allein, sondern **Teil eines großartigen Teams**, das dich bei allen Herausforderungen tatkräftig unterstützt.

KURZ & KNAPP

- CH-6003, Luzern als Hauptsitz**
- Vertriebs- & Projektingenieur**
- Gefahrenmanagementsysteme**
- WinGuard**
- ab sofort**
- Vollzeit, mit Berufserfahrung**

Das bieten wir Dir!



Arbeiten in einem technisch innovativen Bereich und in einer modernen, digitalen Arbeitswelt



vielfältige Sozialleistungen, leistungsgerechte Vergütung und Finanzierung individueller Weiterentwicklung



flache Hierarchien und kollegiale Zusammenarbeit in angenehmer Teamatmosphäre



kostenfreie Getränke (Kaffee, Tee, Wasser) und frisches Obst sowie regelmäßige Firmenevents



hohe Agilität, Dynamik, Selbständigkeit und Innovationskultur



Flexible Arbeitszeiten, Home-Office Möglichkeiten und technisch moderne Ausstattung

Deine Aufgaben

- Als Vertriebsexperte ist es dein Ziel, gemeinsam mit unseren Interessenten und Kunden entsprechende Projekte für unsere Gefahrenmanagementsysteme zu initiieren und umzusetzen.
- Du bildest vor, während und nach der Projektabwicklung die Schnittstelle zwischen den Kunden, unserer Projektleitung sowie Inside Sales und unserer Technik.
- Vertrieb und Implementierung der Projekte
- Beratung des Kunden während allen Phasen der Projekte
- Koordination und Ausführungsplanung inkl. Erstellen von Pflichten- und Lastenheften im Rahmen der Projekte
- Projektplanung und Projektkoordination gemeinsam mit dem Kunden und unserer Projektleitung
- Repräsentation und Umsetzung der strategischen Richtlinien der Geschäftsleitung
- Für die Betreuung unseres Kunden vor Ort ist entsprechende Reisebereitschaft für Reisen innerhalb der EU für Tageseinsätze und ggf. auch mehrere Tage nötig.

Dein Profil

- hohes technisches Know-how
- sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch und im besten Fall sprichst du noch weitere Sprachen
- technische Ausbildung als Fachinformatiker, IT-Systemelektroniker, Informations- & Telekommunikationssystem-Elektroniker oder ähnliches
- oder über ein entsprechendes Studium der Elektrotechnik / Informatik oder langjährige Kenntnisse in der Branche mit tiefer Affinität zur Sicherheitstechnik
- Infolge deiner Erfahrung kannst du mehrjährige und fundierte Kenntnisse im Vertrieb von IT Projekten aufweisen, idealerweise im Bereich Sicherheitstechnik
- Du kennst dich bestens mit den gängigen MS Office Anwendungen (MS Project, Outlook, Visio) aus sowie entsprechenden ERP Systemen und Kalkulationstools

Überzeugt? Dann bewirb Dich bei uns!

Deine Bewerbung schickst Du bitte per E-Mail an: personal@vi2vi-gms.com
Ansprechpartnerin: **Seline Lange**

vi2vi GMS GmbH, Ettlingen (DE)
Zweigniederlassung Luzern, Hirschengraben 33, CH - 6003 Luzern
www.vi2vi-gms.com

